

事業計画書

(見本)

20xx年x月xx日

1. 事業概要

商号(個人) 法人名(法人)	株式会社 xxx人材派遣		
代表者	xx xx		
本店所在地	〒xxx-xxx 東京都中央区xxx町xx丁目 電話:(000)0000-0000 email:.....@.....		
開業(予定)年月日 設立(予定)年月日	20XX年X月XX日		
業種	外国人スタッフ派遣業	資本金	[法人設立(予定)の場合] 2000万円
許認可	・労働者派遣事業(取得予定) ・有料職業紹介事業(取得予定)		
従業員数	25名(役員2名、営業1名、事務2名、派遣スタッフ20名)		
取引先	xx株式会社 東京都港区・・・ xx株式会社 東京都新宿区・・・		
事業計画の概要	人手不足となっている都内の小売店、町工場、飲食店をターゲットに、外国人労働者の派遣業を行います。外国人労働者に慣れていない顧客が多いことから、応募対応から適性人材かどうかを見極める1次スクリーニング、面接の日程調整など、派遣スタッフの採用に関わる手間は、すべて当社が対応します。		

2. 経営者の経歴

	年月	勤務先等	業種	職務内容
代表者の略歴	20xx年10月～20xx年10月	xx株式会社	人材派遣	営業主任
	20xx年11月～20xx年8月	xx行政書士法人	士業事務所	外国人技能実習仲介
	過去の事業経験	<input checked="" type="checkbox"/> 事業を運営していたことはない。 <input type="checkbox"/> 事業を運営していたことがあり、現在もその事業を続けている。 <input type="checkbox"/> 事業を運営していたことがあるが、既にその事業をやめている。 (やめた時期: 年 月)		
資格・習得技能等	・ファイナンシャルプランナー2級(20xx年xx月取得)			

3. 事業計画

(1) 創業のきっかけ

当社は東京都中央区で、20xx年xx月に人材派遣会社を設立する予定です。もともと私は都内の人材派遣会社（資本金5000万円・従業員数200人）の営業担当者として10年ほど勤務し、その後、行政書士法人でベトナム人労働者の技能実習をサポートする仕事をしていました。

そこで、労働者不足に悩まされている日本企業が多い一方で、多くのベトナム人労働者が日本で就労したいという希望を持っていることを知り、もっと日本企業とベトナム人労働者を繋げる仕事をしたいと考えるようになりました。当社の社名である「xxx」の由来は、「・・・」という意味を込めています。利益重視ではなく、顧客満足度重視の姿勢で、顧客に喜んでもらえることが当社の基本的な経営理念です。

※創業への想い=事業へのこだわりと評価されるため、事業計画書にしっかり反映させます。
※事業計画書の記載内容から、代表者の人物像や思考方法がイメージできるようにします。

(2) サービス・商品

当社のサービスは、大きく外国人労働者(主にベトナム出身)の①人材派遣業、②有料職業紹介業の2つに分かれています。いずれも、人手不足に陥っている都内の小売店、町工場、飲食店をターゲットとしています。

【人材派遣業の特長】

ベトナムにある提携会社と連携して一気通貫のサービスを提供します。主に東京都23区内の事業所に特化して人材派遣を行うため、仕事上のトラブルがあれば、その日に訪問して対応することが可能です。また社内に2名の通訳が在籍しており、母国語でしっかりサポートすることができます。

※料金：派遣スタッフ1名あたり、月額400,000円

【有料職業紹介業の特長】

求人作成、応募対応から適性人材かどうかを見極める1次スクリーニング、面接の日程調整、可否連絡など採用に関わる手間は、すべて当社が対応します。また、外国人の在留資格（ビザ）の許可についてのサポートを行います。

※料金：職業紹介1名あたり、500,000円

※販売業の場合、取扱商品がイメージできる画像をお持ちであれば、事業計画書に貼付します。
※立地条件が重視される飲食店の場合、近隣地図（Googleマップ）などを貼付します。

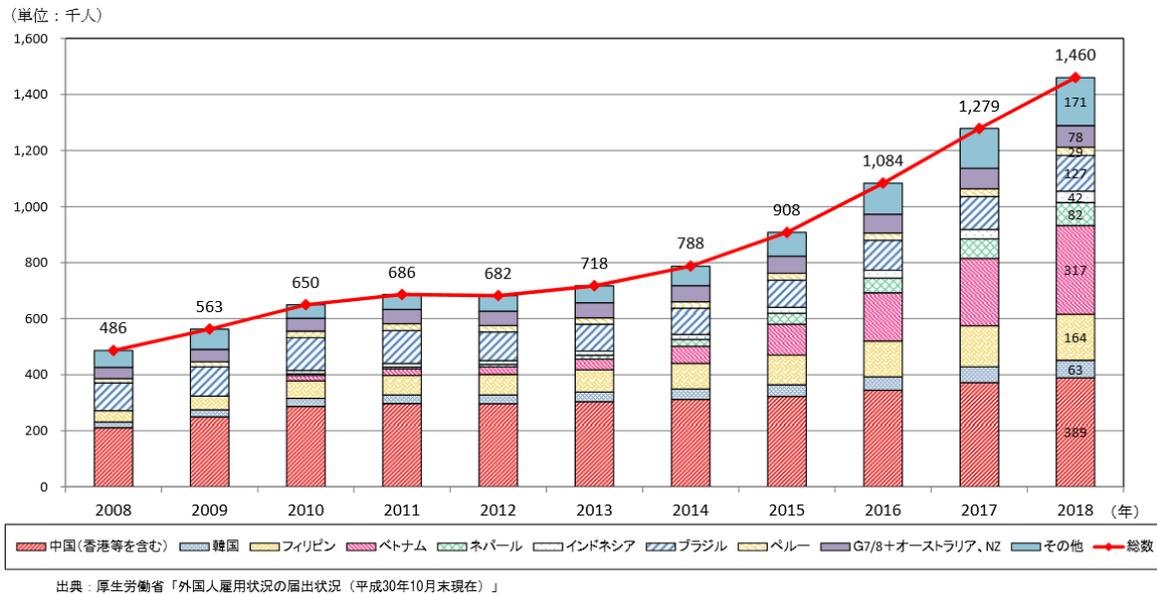
(3) 市場動向

厚生労働省の資料によると、日本で就労している外国人は、平成30年10月末時点で過去最高の146万463人

となっています。

国籍別に直近の状況を見ると、中国が最も多く 389,117 人で、外国人労働者全体の 26.6% を占めており、次いでベトナムが 316,840 人（同 21.7%）と続いています。直近の推移を見ると、特にベトナムについては、対前年同期比で 76,581 人（31.9%）と大幅に増加していることがわかります。ベトナム人の総数が多くなるに伴い、在日ベトナム人が経営する会社も増加すると考えられます。

【国籍別にみた外国人労働者数の推移】



※簡単な市場動向調査を行います。

(4) 販売計画

取引先（派遣先）はすでに 5 社確保しています。慢性的な労働者不足に陥っている企業は多いため、取引先からの紹介、チラシ、web 広告などで集客を図ります。

また、人材派遣・有料職業紹介を希望するベトナム人労働者の募集については、日本語学校や日本に進出したいベトナム企業をターゲットとして、営業の電話をかけてアプローチをします。また、ベトナム人の多くが利用しているフェイスブックなどで広告を行い募集します。

(5) 今後の経営方針

稼働後、1 年後までに以下について実施します。

- ・東京都 23 区内の会社 3 社に対して、ベトナム人を中心とした労働者を 20 名派遣します。
- ・23 区内にある日本語学校 2 社と提携契約を結びます。
- ・ホームページを制作し、フェイスブックに広告を掲載します。

※販売計画、今後の活動方針を簡単に記載します。

※他に必要な記載項目があれば柔軟に対応しますので、お気軽にご相談ください。

4. 資金計画（必要な資金・調達の方法）

単位：千円

資金の使いみち		金額	調達の方法	金額
設備資金	・事務所の敷金/保証金 (東京都中央区・・・)	1,500	自己資金	2,000
	・事務所の内装費	2,500	親戚・知人等からの借入 (内訳・返済方法)	
	・パソコン等の備品、什器類	500		
	・ホームページ制作費	500	投資家等の出資	18,000
運転資金	人件費 (@2500千円×3か月)	7,500	金融機関からの借入 (内訳・返済方法)	
	家賃、広告費等の諸経費 (@2500千円×3か月)	7,500		
合計		20,000	合計	20,000

※資金計画（必要な資金・調達の方法）を記載します。

※資金計画は「標準プラン」「15daysプラン」では作成しておりませんので、予めご了承ください。

5. 収支計画

(単位：千円)

勘定科目		1年目	2年目	備考
営業 収 益	売上高	36,000	54,000	
	売上原価	24,000	36,000	
	材料費	12,000	18,000	
	外注費	0	0	
	減価償却費	0	0	
	労務費	12,000	18,000	
	売上総利益	12,000	18,000	
	販売費・一般管理費	8,400	11,100	
	役員報酬	0	0	
	人件費	0	0	
	減価償却費	0	0	
	家賃	2,160	2,160	
	その他経費	5,400	8,100	
	営業利益	3,600	6,900	
営業外 収益	営業外収益	0	0	
	営業外費用	0	0	
	支払利息	300	300	
経常利益	3,300	6,600		
<p>【積算根拠】</p> <p>売上高： 材料費： 労務費： 人件費： その他諸経費： 支払利息： 2年目の売上高：</p>				

※収支計画を記載します。

※収支計画は「標準プラン」「15daysプラン」では作成しておりませんので、予めご了承ください。

※事業計画書の枚数は、「標準プラン」「15daysプラン」で3～4枚、「特急プラン」「7daysプラン」以上で5～6枚となります。別途、資金繰り表、キャッシュフロー表、3か年収支計画表などが必要な場合はオプションでの対応となります。